

SÉRGIO SÁ

PROFESSOR E ADMINISTRADOR

(71) 99388 1054

costassa3@gmail.com

www.linkedin.com/in/sergio-sá

PERFIL PROFISSIONAL

Gestão e didática em sala de aula. Vasta experiência com gestão de pessoas, treinamento e desenvolvimento. Gestão de indicadores e focado em resultados. . Paixão por transmitir conhecimentos e desenvolver pessoas. Comprometido com objetivos e atento aos procedimentos e métodos administrativos.

HABILIDADES E INFORMAÇÕES

- ✔ Didática de ensino;
- ✔ Boa oratória;
- ✔ Trabalho em Equipe
- ✔ Liderança e Gestão;
- ✔ Focado em resultados;
- ✔ Resolução de problemas;
- ✔ Pacote Office
- Veículo Próprio CNH B
- Disponibilidade para viagens

IDIOMAS

- Português - Nativo
- Inglês - Intermediário

PREMIAÇÕES

- Melhor Supervisor de Vendas Nacional 2017
- Melhor projeto de consultoria F&I 2018
- Destaque no programa Scorecard Filiais
- Destaque em Vendas de Consórcios
- Viagem internacional como destaque entre as filiais Ford

CURSOS

- Certificação Correspondente Bancário Veículos _ FEBRABAN
- Marketing e Vendas _ GPTW
- Treinando os Treinadores_ Dale Carnegie
- Certificado em qualidade Green Belt SETEC

EXPERIÊNCIA

Centro Estadual de Educação Profissional_ICEA

Cargo: Professor do ensino médio Fev/24 _ até o momento

- *Ministrar aulas das disciplinas Fundamentos da Administração e Economia e Mercado*
- *Preparar as aulas e montar o plano de ensino para 6 turmas do 1o. e 2o. ano EM*
- *Realizar diariamente o controle de frequência de alunos*
- *Preparar as avaliações e participar de reuniões com a coordenação pedagógica*
- *Promover um ensino participativo com uso de ferramentas tecnológicas que desenvolva no aluno senso crítico e motivação para o aprendizado*

Bravo Caminhões e Ônibus Ltda

Cargo: Coordenador de Serviços Sob Medida • Mar 22 - Jul 23

- *Responsável por liderar equipes de consultores dos produtos: Plano de manutenção, telemetria e seguros para caminhões da marca Volkswagen*
- *Dimensionei e participei de processo para contratação de novo operador*
- *Negociei com Corretora de Seguros novos modelos de receita e contratação de nova operadora para a Região*
- *Acompanhei indicadores e atuei para a entrega dos objetivos esperados*

Ford Credit Serviços Financeiros _ Grupo Ford Motor Company Brasil

Cargo: Supervisor de Vendas • Fev 95 - Dez 21

- *Atendimento a rede de Concessionárias autorizadas Ford com os produtos financeiros do banco da marca.*
- *Planejamento de ações de vendas junto com a Montadora e parceiros comerciais*
- *Negociação de objetivos e estratégias de Venda*
- *Gerenciamento e treinamento de Equipe de Operadores de Vendas*
- *Participação em processos de contratação de novos Operadores*
- *Elaboração e implantação de projeto de consultoria na área de F&I*
- *Realização de auditorias de estoque nas Concessionárias*

Ernst & Young _ Auditores Independentes

Cargo: Analista de auditoria Junior • Fev 94 - fev 95

- *Responsável por auxiliar a Equipe de auditores de campo com levantamento de dados contábeis, apontamentos e evidências de auditoria.*

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Formação Pedagógica em Matemática

Uniasselvi_Centro Universitário Leonardo da Vinci _ em andamento

MBA em Gestão Financeira e Empresarial

Faculdade Visconde de Cairu • 2012-2014

Bacharelado em Administração de Empresas

Universidade Católica do Salvador • 1990-1994